

参加費無料

平成26年度第2回「四銀」海外ビジネスセミナー

『海外販路開拓セミナー』

少子高齢化による国内マーケットの縮小、グローバル化の進展等経営環境の変化に対応して、自社の優れた技術や商品を海外へ販売したいと考える企業は年々増加しています。

このたび四国銀行では、中小企業向け海外進出支援の専門家で、「知識ゼロからの中国ビジネス入門(幻冬舎)」等多数の著書も出版されているASIA-NET代表 吉村章先生と世界最大のBtoBサイト Alibaba.comの日本企業向けサービス提供運営を行うアリババ株式会社を講師にお招きして、「リアル」と「ネット」による海外販路開拓の手法について、分かりやすく解説します。

日時	平成27年3月9日(月) 13:00~16:50 (開場 12:30~)
会場	四国銀行本店5Fホール(高知市南はりまや町1丁目1-1)
内容	第1部 海外展示会・商談会実践セミナー (13:10~14:40) 「海外販路開拓の注意点と実践ノウハウを学ぶ」 講師:ASIA-NET代表 吉村 章 氏 第2部 海外ネットビジネス実践セミナー (14:50~16:50) 「インターネットから始める海外販路開拓」 講師:アリババ株式会社 国際事業部
後援	高知県、高知県貿易協会、ジェトロ高知

『海外販路開拓セミナー』 参加申込書 【申込期限 3月3日(火)】

四国銀行お客さまサポート部 まで

FAX 088-822-4934

本セミナーに参加ご希望の方は、申込書にご記入の上、FAXいただくか当行窓口にてお申し込みください。

貴社名			
所在地			
TEL		四国銀行 お取引店	

参加者氏名(ふりがな)	所属部署	役職・職種

※この申込書により取得する個人情報は、セミナー開催に必要な範囲内においてのみ利用いたします。
会場の駐車場には限りがあります。可能な限り公共交通機関のご利用もしくはお車で乗り合わせの上お越しください。

お申込み・お問い合わせ **株式会社四国銀行 お客さまサポート部**
〒780-8605 高知市南はりまや町1丁目1-1 (担当:和田、和泉)
TEL 088-871-2182(直通) FAX 088-822-4934

〔銀行使用欄〕 受付日

受付店

担当



四国銀行

《プログラム詳細》

◎13:00～13:10 主催者挨拶

◎13:10～14:40 第1部 海外展示会・商談会実践セミナー
「海外販路開拓の注意点と実践ノウハウを学ぶ」

アジアビジネスでの注意点や効果的なPRツールの作り方、海外展示会・商談会における商品PRの方法や出展製品のレイアウトなど具体的かつ実践的なノウハウについて学ぶセミナーです。

＜講師＞吉村 章 Yoshimura Akira

1961年生まれ、ASIA-NET代表 <http://www.asia-net.biz>
Taipei Computer Association駐日代表、NPO法人アジアITビジネス研究会理事



アジア市場への進出に取組む中小企業を支援。現場を回り、効果的な製品PRの方法や展示会の有効活用法、海外市場開拓に取組む上での注意点などをアドバイスする。
また、市場開拓セミナーやワークショップなどでは、「リーフレット」(パンフレット)の作り方やWEB活用法など海外市場の開拓を目指す企業に具体的かつ実践的なアドバイスも行う。

著書に「中国人とつきあう実践テクニック」(総合法令出版)や「中国人との交渉術」(同)
「知識ゼロからの中国ビジネス入門」(幻冬舎)など多数。
ヤフージャパンにてコラム執筆中。
<http://bylines.news.yahoo.co.jp/yoshimuraakira>



◎14:40～14:50 休憩

◎14:50～16:50 第2部 海外ネットビジネス実践セミナー
「インターネットから始める海外販路開拓」

日本企業が今後も成長・発展を遂げるために必要な海外での売上拡大。これまでの常識を覆す、インターネットを用いた海外市場開拓手段の活用方法と成果をあげるために経営者が絶対知っておくべきキーファクターをお知らせします。

＜講師＞アリババ株式会社 国際事業部 担当講師

アリババ株式会社は、日本の中小中堅企業の海外販路開拓支援を通じて、地域経済・日本経済の活性化をはかるため、ソフトバンク株式会社と、中国のアリババグループの合併により設立された、ソフトバンクグループの企業である。

同社が提供する「アリババ ワールドパスポート」は、日本にいながら海外の販売先を見つけることができるインターネットを通じた海外販路開拓サービスで、累計3000社を超える企業が活用中。海外未経験の企業でも取組みやすいよう、専任のアカウントマネージャーが面談や電話にてアドバイスを実施。また、翻訳代行などのオプションサービスや、貿易・商談に関するセミナーなど様々なサポートメニューを提供している。

