

## 地域密着型金融の推進

当行は、平成19年度～21年度を計画期間とする「地域密着型金融推進計画」を平成19年度に策定し、ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化、事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底、地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献、の3つの視点から地域密着型金融を推進しています。

### 計画における数値目標の20年度実績

#### (1) 要注意債権等の健全債権化

要注意債権等の健全債権化	計画	実績
	50先	47先

※要注意債権の健全債権化については、金融検査マニュアル別冊・中小企業編改定に伴うランクアップ件数を含めておらず、下記「経営改善支援等の取り組み実績」の数値と一致しません。

#### (2) 経営相談受付件数

	計画	実績
1. 経営相談受付件数		
医療	100件	345件
アグリビジネス	40件	70件
製造業	60件	173件
合計	200件	588件
2. 業務斡旋受付件数	240件	436件
3. M&A・事業承継相談受付件数	50件	87件

### 平成20年度地域密着型金融の推進実績(主要計数)

#### (1) 創業・新事業支援

創業・新事業支援融資実績 平成20年度中	件数	金額
	37件	206百万円

#### (2) 事業再生

	件数	金額
中小企業再生支援協議会の活用 平成20年度中 再生計画策定先数	12件	1,432百万円
〈メイン行としての案件持込み等〉	1件	408百万円
RCCの活用 平成20年度中 支援決定先数	1件	691百万円
〈メイン行としての案件持込み等〉	0件	0百万円
金融機関独自の再生計画策定先 平成20年度中 再生計画策定先数	48件	24,836百万円
〈メイン行としての再生計画策定等〉	34件	22,455百万円

## 経営改善支援等の取り組み実績

財務内容等に問題点を抱えているお客さまについて、お客さまと経営改善に向けた認識を共有し、問題点の改善提案や改善のための計画策定等の支援活動に営業店だけでなく本部も直接関与する態勢として、銀行全体で経営改善支援等の取り組みを行っています。

(単位：先数)

		期初債務者数 A	うち 経営改善支援 取組み先 α	αのうち期末に債 務者区分がランク アップした先数 β	αのうち期末に債 務者区分が変化し なかった先 γ	αのうち再生計画 を策定した先数 δ	経営改善支援 取組み率 = α/A	ランクアップ率 = β/α	再生計画策定率 = δ/α
	正常先 ①	11,538	8		0	1	0.1%		12.5%
要注 意先	うちその他要注先 ②	2,270	164	29	109	27	7.2%	17.7%	16.5%
	うち要管理先 ③	59	24	19	1	14	40.7%	79.2%	58.3%
	破綻懸念先 ④	333	43	13	23	11	12.9%	30.2%	25.6%
	実質破綻先 ⑤	162	1	1	0	0	0.6%	100.0%	0.0%
	破綻先 ⑥	74	0	0	0	0	0.0%	0.0%	0.0%
	小計(②～⑥の計)	2,898	232	62	133	52	8.0%	26.7%	22.4%
	合計	14,436	240	62	133	53	1.7%	25.8%	22.1%

(注) ・ 期初債務者数及び債務者区分は20年4月初時点での整理。  
 ・ 債務者数、経営改善支援取組み先は、取引先企業（個人事業主を含む。）であり、個人ローン、住宅ローンのみの先を含まない。  
 ・ βには、当期末の債務者区分が期初よりランクアップした先数を記載。但し、金融検査マニュアル別冊中小企業編の改定に伴うランクアップを含めており、リリース本文と先数は一致しない。  
 なお、経営改善支援取組み先で期中に完済した債務者はαに含めるもののβに含めない。  
 ・ 期初の債務者区分が「うち要管理先」であった先が期末に債務者区分が「うちその他要注先」にランクアップした場合はβに含める。  
 ・ 期初に存在した債務者で期中に新たに「経営改善支援取組み先」に選定した債務者については（仮に選定時の債務者区分が期初の債務者区分と異なっていたとしても）期初の債務者区分に従って整理すること。  
 ・ 期中に新たに取引を開始した取引先については本表に含めない。  
 ・ γには、期末の債務者区分が期初と変化しなかった先数を記載。  
 ・ みなし正常先については正常先の債務者数に計上のこと。  
 ・ 「再生計画を策定した先数 δ」 = 「中小企業再生支援協議会の再生計画策定先」 + 「RCCの支援決定先」 + 「金融機関独自の再生計画策定先」

## 重点項目とその特徴

**1**

ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

業種別サポート業務としての製造業サポートチームの活動

事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

売掛債権や各種工作機械設備を担保としたABL※、四銀環境応援私募債「絆の森エコ債」の取扱開始

地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

地域食材（1次産品・加工食品）を対象とした個別商談会・懇親交流会の開催

※ABL (Asset Based Lending) とは、動産・債権担保融資のことで、借り手の事業活動そのものに着目し、機械設備や売掛金を担保に資金を貸出す仕組みです。担保として活用してこなかった動産や売掛金を利用することで事業者が保有する資産を有効に活用できることや、不動産担保や第三者保証に過度に依存しない資金調達が可能となる選択肢の拡大、売掛金担保の場合は債権を早期に資金化できることによる資金繰りの緩和、といったメリットがあります。

## 1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援の一層の強化

### 創業・新事業支援

#### 業種別サポート業務としての製造業サポートチームの活動状況

高知県を中心に独自の「ものづくり」ができる企業を育成、サポートすることで、地域社会・経済へ貢献することを目的に、平成19年8月にお客さまサポート部事業性取引支援グループ内に、製造業サポートチームを2名で立上げを行い、平成20年度は通期で本格的な活動を行った。

##### 取り組み

- 平成20年4月、賛助会員として入会した（社）高知県工業会（以下、工業会）の幹部と、当行頭取他役職員を交えた懇談会を実施し、ビジネスマッチングや金融面でのサポート等に関し、意見交換を行った。同時に、お互いの関係を強化し、地域経済の活性化を図ることを目的に、業務連携協力協定を締結した。参加者…工業会会長以下15名、当行頭取以下7名。意見交換の中で、ビジネスマッチングを進めるには、企業がどのようなものを仕入れ、どのようなものに製造、加工し、それが最終何に使われているかを図表化したものが必要との意見があった。このため、県内を中心に企業の「ものづくり」を見える化した相関図を作成し（平成20年度11社）、ビジネスマッチングに活用している。
- 平成21年2月には、急速な景気悪化への対応として、工業会の要請により、会員企業向けに「安心実現のための高知県緊急融資」と「機械担保ローン」を案内し、金融面での支援を行った。
- 平成20年7月、工業会と（社）発明協会高知県支部と共催で、次世代の「ものづくり」人材育成を目的に、高知市周辺の小学校高学年を対象に第1回科学教室を開催した（参加者60名）。環境に関する実験エコパフォーマンスショーや、ペットボトルを使用したガリレオ式望遠鏡作りを行った。アンケート結果でも、「科学が好きになった」等好評を得た。
- 平成20年10月、製造業者に向けた情報提供を目的に、工業会と共催で、ものづくりセミナーを初めて開催した（参加者41名）。講師に高知工科大学筒井副学長を招き、「ものづくりと流れ学」について講演を行った。

##### 成果

- 工業会へ入会したことや、本部ニュース等で営業店に対し活動の周知ができたこと、また、お客さまサポート部から営業店に対し、積極的にお客さまへの同行訪問実施を要請したことで、下記結果となった。
- 行員の目利き能力の向上を図るため、行員向け勉強会を13回開催。
- 昨年度協定を締結した（社）発明協会に、特許関連の相談を2件取次ぎし、特許取得に向けての進捗を確認している。
- 同行訪問が増加したことや、相関図の作成を始めたことから製造業のマッチングも9件成約となった。

相談受付件数 173件（目標比+113件）  
同行訪問件数 123件（目標比+27件）  
関連融資件数 31件（目標比+1件）

##### 評価

平成19年12月から本格的活動を開始し、能動的な営業店との同行訪問の実施や本部ニュースで活動を行内に周知し、相談受付件数や関連融資件数の目標を達成した。工業会とは、各種会議に参加する等、深耕を図ることで、相互の協力関係を構築し、製造業サポートチームが活動する上での有効な情報を得ることができている。

##### 今後の課題

- 景気が低迷しており、製造業に対する目利き能力の更なる向上に取り組む。
- マッチングニーズに対応するためには、最終製品メーカー情報の蓄積が必要。
- ビジネスマッチングや工場改善等をサポートすることで、更なる関連融資獲得に繋げていく。

## 2. 事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給方法の徹底 不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資への取り組み状況

### ▶ 流動資産や各種工作機械設備（工作機械、加工機械、車輛等）を担保としたABL

- ・ 流動資産担保…不動産担保に依存することなく取引先の資金調達手段の多様化を支援する観点から、各県の信用保証協会の制度を積極的に活用し推進した。
- ・ 工作機械設備担保…企業の資金調達手段の多様化支援として、不動産担保や個人保証に過度に依存しない融資方法を検討していた中で、リース会社と提携し、工作機械設備担保による融資商品の取扱を開始した。

#### 取 り 組 み

流動資産担保融資と工作機械設備担保融資ともに、顧客にとっては以前には担保となり辛かった売掛債権や所有動産を担保として資金調達を行う事ができる点や、地域の資金ニーズに応え、地域の活性化に貢献できることから取扱を推進している。

#### (1) 流動資産担保融資

各県の信用保証協会制度を活用し、各種保証付制度融資の推進のなかで取り組みを行っている。

#### (2) 工作機械設備担保融資

平成20年4月から興銀リースの機械担保ローンとして発売を開始、顧客が保有している機器や工場、車輛を視察することで、顧客の事業を理解するなどリレーションを深めることが可能であることなどから、商品ラインアップに加えた。

#### 成 果

#### (1) 流動資産担保融資

期間	実行件数	実行金額
19年4月～20年3月	269件	3,493百万円
20年4月～21年3月	295件	4,692百万円

#### (2) 工作機械設備担保融資

平成20年4月から販売を開始したものの実績は無い。申込は2件あったが、いずれも動産評価が低く実行には至っていない。

#### 評 価

#### 流動資産担保融資

融資手法の認知度も高くなり利用しやすい環境が整ってきたことで、前年比で件数・金額ともに増加した。

#### 工作機械設備担保融資

お客様の認知度が上がらず、かつ「緊急保証制度」の創設もあったため、申込件数は2件と低迷した。

#### 今後の課題

特に機械担保融資については、当行HPやチラシを活用しお客さまに周知を行っているものの、認知度が上がらないため、この点の改善が課題である。

### ▶ 四銀環境応援私募債「絆の森エコ債」の取扱開始

- ・ 当行の創業130周年のテーマである「人と環境」に沿って、「環境に配慮し社会的責任を果たす企業」に対して、インセンティブとして通常より有利な条件（適債基準の緩和、クーポン・手数料優遇）を付した商品を提供することで、地域社会の環境保全推進に貢献を行う。
- ・ 地球温暖化防止の国際的な枠組みである「京都議定書」の第一約束期間に入り、今後ますます増加が予想される環境関連の資金ニーズに対応する。
- ・ エコ私募債の発行をニュースリリースすることで、お客さまにとって、「環境配慮企業」としての企業イメージ向上と社会的価値や信用力の向上が図れるメリットがある。

#### 取 り 組 み

- (1) 工作ツールとして、当行の環境保全活動を紹介したカラーパンフレットを制定した。
- (2) 環境保全活動に積極的な企業や（社）高知県工業会に対して、本商品のPRと工作を行った。
- (3) 絆の森エコ債発行企業には、当行行員が間伐した木材を加工した記念品（ツームストーン）などを提供した。
- (4) 本私募債を通じて、環境活動に寄与したいというお客さまの声に応え、当年度中に発行したエコ私募債総額の0.05%を、環境教育に活用して貰うため高知県に対し寄付を行った。
- (5) エコ私募債で対応できないお客さまに対し、エコローンを発売した。

#### 成 果

エコ私募債実績  
… 13件 1,250百万円  
エコローン実績  
… 3件 205百万円

#### 評 価

お客さまから当行の環境活動に対する取り組みについて共感していただき、前記実績をあげることができたことは評価できる。

また、本部が積極的に営業店との帯同訪問を行い、お客さまへの商品説明を行ったことも上記結果に繋がった。

#### 今後の課題

エコ私募債やエコローンの更なる推進。

### 3. 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

#### 地域活性化につながる多様なサービスの提供

##### 地域食材（1次産品・加工食品）を対象とした個別商談会・懇親交流会の開催 『四銀「食」の商談会Ⅱ～知産知消のススメ～』の開催

高知県の活性化、地域経済の発展を目的とし、お客さまに商談・交流の場を提供することを主眼として個別商談会の開催を行った。昨年に続く2回目の開催であり、今後も継続開催を指向している。今回は、「高知県の食・伝統文化の発信」をテーマとしサブタイトルを「知産知消のススメ」\*とした。また、昨年実施の商談会後のアンケートから導き出された課題の解決を図るため、出展者への熱源の配置、商談時間の変更などを企画に盛り込んだ。

\*高「知」の特「産」品の情報を全国に発信し、「知」っていただくとともに、幅広い方に高知の産品を「消」費してもらう。

##### 取り組み

- ・事前セミナーの開催（平成21年2月25日開催）  
出展者を対象として、共催団体より講師を招聘し、「流通業界の現状」「商談ロールプレイング」を実施。実際の商談会を前に模擬商談を体得できる機会を提供した。
- ・高知県の伝統食材を用いた懇親交流会の開催（平成21年3月18日開催）  
商談会関係者（出展者、バイヤー、共催・後援団体等）による懇親交流会を開催。「土佐の料理传承人」を22団体招聘し、交流の場の創出と地域食材の発信を実施した。
- ・商談会（平成21年3月19日開催）会場で以下を実施した。
  - ①個別商談会の実施  
出展者66者、バイヤー42者が参加。個別商談を350件実施した。
  - ②共催・後援団体による支援ブースの設置  
出展者が「商品開発」「販路拡大」について相談できる場として共催・後援団体計12の支援ブースを設置。支援ブースは延べ104件の利用があった。
  - ③高知県の「食・伝統文化」の発信  
共催・後援団体である高知の食を考える会、高知県にて地産地消コーナーにて高知県食材のPRを実施。高知県伝統文化「土佐打ち刃物」のディスプレイ・デモを実施した。
- ・事後相談会の開催（今後開催予定）

##### 成果

商談件数は350件。内50件の成約が確認されている。  
※昨年度開催の商談会成果  
270商談を実施し、33件が成約。

##### 評価

昨年開催の実績を上回る成果を得ることができた。  
多数の賞賛・継続を期待する声が聞けた。

##### 今後の課題

出展者・バイヤー双方のアンケート分析による企画段階からの検証の実施  
事後相談会の実施  
商談成果の追跡調査（商談終了後1ヵ月後開始予定）  
継続的な開催

## 地域密着型金融に係る具体的な取り組み

### I. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

#### 創業・新事業支援機能等の強化

##### ●政府系金融機関などとの連携

機能や特性が違う地域金融機関と政府系金融機関や独立行政法人が提携することにより、地域経済貢献に相乗効果を発揮することを目的とし、「日本政策投資銀行」「商工組合中央金庫」「日本政策金融公庫」「独立行政法人福祉医療機構」「独立行政

法人中小企業基盤整備機構」の政府系機関と業務協力協定等を締結しています。

##### ●高知大学、高知工科大学との連携

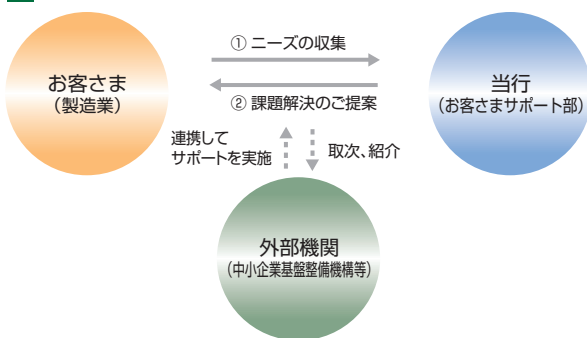
地元企業のニーズと大学の研究シーズ（種となる研究成果）を結び付けることで、企業の製造技術や開発力の向上、創業・新規事業支援機能の強化を行いました。今後も大学と協力しあい、地域経済の活性化を目指していきます。

### ● 製造業サポートチームの活動

高知県を中心に独自の「ものづくり」ができる企業を育成、サポートすることで、地域社会への貢献を図ることを目的に、平成19年8月に製造業サポートチームを2名で立ち上げ、活動しております。

営業店担当者と同行訪問し、工場視察を行うことで現場のニーズを吸い上げ、販路開拓や外注先の紹介等で地域の製造業発展をサポートするほか、平成20年10月には製造業のお客さまへの有益な情報発信の場として「ものづくりセミナー」を開催し、好評を博しました。

### ■ 製造業サポートチームの概要



## 取引先企業に対する経営相談・支援機能の強化

### ● 事業性取引支援グループの活動

企業のお客さまの業績向上を側面的に支援することを目的とした事業性取引支援グループが活動を行っています。

#### 主な活動内容

- ・ ビジネスマッチングやM&A・事業承継への積極的な取り組み、事業多角化、販路拡大、経営の効率化への支援。
- ・ 医療機関・介護事業所に対する経営サポート。
- ・ 製造業に対する経営サポート。
- ・ 国内外の金融機関や情報機関等との提携によるお客さまのビジネスの国際化支援。  
貿易業務や海外進出、海外投資へのサポート、相談業務等。
- ・ シンジケートローン、一括ファクタリング、確定拠出年金等の各種金融商品のご提案。
- ・ アグリビジネスに対する経営サポート。

### ● ビジネスマッチングへの取り組み

お客さまに対する経営相談・支援強化の一環として、販売・仕入先の紹介、事業多角化などのビジネスニーズに、当行のネットワークを活用してお応えします。



ビジネスマッチング

### ● アグリビジネスへの取り組み

地域資源の活用と産業の高度化を目的に産学官連携による情報提供や販売先の紹介、機械化・量産化に対するご協力を行っています。異業種からの農業参入や農業を新たな視点でとらえビジネス展開を考えている方々を総合的にサポートしています。また「NPO 法人日本プロ農業総合支援機構 (J-PAO)」に加入し、様々な支援メニューを提供しております。



アグリビジネス

### ● M&A業務

後継者問題の解決策として、また、新規事業への参入や事業の拡大など経営戦略の一環として、M&A業務で多くの実績を持つM&A専門会社と提携し、相手先の選定・情報入手など様々なM&Aニーズにお応えします。

### ● 医療・介護の経営サポート

医療機関・介護事業者のお客さまに対して、様々な経営サポートを行っています。新規開業・新事業進出の支援や資金調達のお手伝い、業界動向等の各種情報の提供、事業承継や経営力向上に向けた支援に専門スタッフがお応えします。また、必要に応じて、外部機関のご紹介も行っていきます。



医業経営セミナー

### ● 輸出・輸入取引や海外進出へのサポート

ますます多様化し拡大している海外との輸出入取引や、アジア地域を中心とした海外進出、海外投資など様々な国際業務へのニーズにお応えします。

●確定拠出年金導入のご相談

企業年金をめぐる環境が大きく変わる中、企業・従業員双方にとってメリットの大きい確定拠出年金制度の導入をお手伝いします。

●シンジケートローン(協調融資)

シンジケートローンの案件を当行独自で組成するアレンジャー業務、エージェント業務の取扱いを行っています。

🔗事業再生に向けた積極的取り組み

お客さまと事業再生に向けた認識を共有し、再生のための計画策定に営業店だけでなく本部も直接関与する態勢として、銀行全体で取り組みを行っています。また、中小企業再生支援協議会との連携を強めて事業再生に取り組むとともに、地域再生ファンドを活用した取り組みも行っています。

●中小企業再生支援協議会との連携

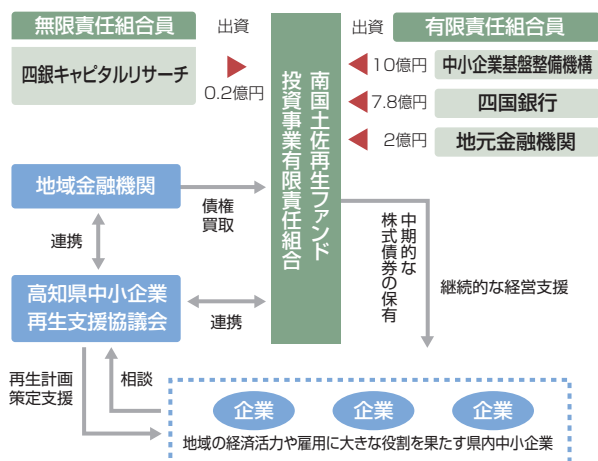
早期事業再生の核として積極的な活用を推進し、平成15年4月より6年間で72先の案件を持ち込み、四国地区での第1号案件として認定をされるなど、現状では25先の支援が決定しています。

●南国土佐再生ファンド投資事業有限責任組合

経営不振にある中小企業・事業者の方々からの債権の買い取りや、経営健全化のサポートなどを通じ、支援・再生を図る目的で平成17年3月に設立しました。

高知県中小企業再生支援協議会と連携して、これまでに当該ファンドを活用し4先の事業再生に取り組ましました。

■南国土佐再生ファンドの概要



項目	内容	具体的内容等
運営主体	四銀キャピタルリサーチ	四銀キャピタルリサーチが投資先の選定、ファンドの運営・管理、投資企業に対するモニタリング等を行う。
運用期間	7年間(最長3年の延長あり)	投資期間は3年、回収期間4年。(延長3年あり)
投資対象先	高知県内の経営不振企業	高知県中小企業再生支援協議会の支援認定と推薦がある企業。
投資金額	1社あたり上限4億円	ケースにより4億円超の投資も可能。
投資形態	主に金銭債権の買取	投資先の過重債務を買取り、債権放棄等の支援実施により、事業の再生を図り、健全企業へのサポートを行う。

●経営改善支援の取り組み

経営改善支援に向けて組織的な取り組みを行い、平成20年度は232先の支援を行い、47先のランクアップ\*に繋げることができました。

内容	計画	実績
要注意債権等の健全債権化(ランクアップ)	50先	47先

\*ランクアップ

お取引先企業の経営内容が改善することにより債務者区分が上昇することをいいます。

🔗事業承継への取り組み

本部担当者が営業店とニーズのあるお客さまへの同行訪問を実施しているほか、弁護士や専門業者との連携を強め、ご相談にお応えできる態勢を構築しています。

II. 事業価値を見極める融資手法をはじめ 中小企業に適した資金供給手法の徹底

🔗目利き機能の向上をはじめ事業価値を見極める融資

●各種研修会等への参加

日本生産性本部や中小企業大学校への派遣、外部研修への派遣、行内研修の実施等により目利き機能の向上を図っています。

●担保・保証に過度に依存しない融資等への取り組み

企業が資金調達を行う手段の多様化に応えるため、不動産担保や個人保証に過度に依存しない融資商品として、信用保証協会保証付融資制度を積極的に活用しています。平成20年4月1日～平成21年3月末までの取扱い実績は下記のとおりです。

保証種類	実行件数	実行金額
流動資産担保	177件	2,287百万円

## Ⅱ 中小企業に適した資金供給手法の徹底

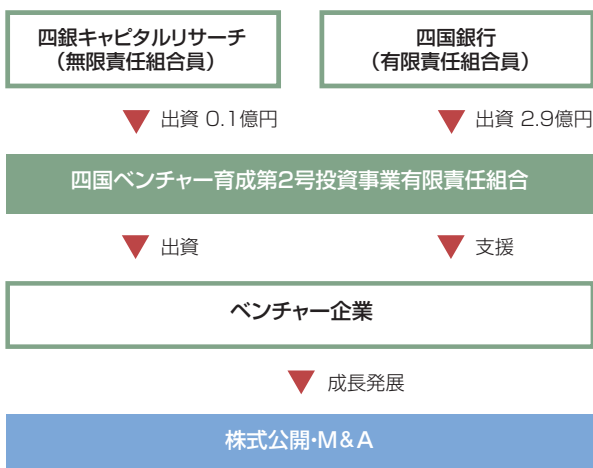
四国ベンチャー育成第2号投資事業有限責任組合(2号ベンチャーファンド)の投資先の発掘に努めているほか、地域中小企業応援ファンドへの積極的な取り組みを行っています。

### ●ベンチャーファンドの運営

(1)四国ベンチャー育成第1号投資事業有限責任組合  
平成16年2月に出资额3億円で設立し、現在までに9社、2億26百万円の投資を行っています。

(2)四国ベンチャー育成第2号投資事業有限責任組合  
平成19年3月に出资额3億円で設立し、現在までに4社、77百万円の投資を行っています。

### ■概要



項目	内容	具体的内容等
出資額	3億円	株式会社 四国銀行 2.9億円 四国キャピタルリサーチ 0.1億円
運営主体	四国キャピタルリサーチ	四国キャピタルリサーチが投資先の選定、ファンドの管理・運営、投資企業に対するコンサルティング等を行う。
組合存续期間	10年間	期間は10年間とし、枠が埋まれば新規ファンドの設立を検討する。
投資対象	四国地域中心 成長見込企業	四国を中心とした四国銀行営業エリアにおいて、新技術・新商品・新サービス等を事業化し、将来性・成長性が期待される中小企業を対象とする。
投資金額	1社あたり 上限5千万円	原則として1社あたり5千万円以内かつ資本金の50%以内。

### (3)とくしま市場創造1号投資事業有限責任組合

徳島県下でベンチャー企業等に投資を行い、徳島経済の発展に貢献することを目的として、平成16年12月に設立しています。当行は5千万円を出資し、有限責任組合員として参加しています。

## Ⅲ 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

### ■地域の面的再生への積極的な支援

#### ●四銀「食」の商談会Ⅱ～知産知消のススメ～の開催

平成21年3月に、昨年に続く2回目の開催となる、『四銀「食」の商談会Ⅱ～知産知消のススメ～』を開催しました。今回の開催は、「高知の食・伝統文化の発信」をテーマとして、商談会前日には、商談会関係者が参加し、郷土料理による懇親交流会を開催しました。

出展者66者、首都圏の量販店等を含むバイヤー42者と大幅な規模拡大とともに、成約件数50件と昨年を上回る大きな成果を得ることができました。

### ■地域の活性化につながる多様なサービスの提供

セミナーの開催、県内の公立高校や大学への講師の派遣など、金融教育へ積極的に協力しています。また、四国の地銀4行共同で地域の美術館等を巡るカードラリーに取り組み、地域の活性化を応援しています。

#### ●小学生「お金」のセミナー開催

平成20年度は高知県下4会場で小学生を対象に「お金」のセミナーを開催しました。

小学生に「お金」の大切さや「お小遣い」の使い方等を理解してもらうため、金融教育の一環として取り組んでおります。

今年も小学生の夏休みを利用して8月に開催を予定しております。



#### ●四銀「科学教室」の開催

平成20年7月、第1回「科学教室」を開催しました。小学生の頃から、理科や科学に興味を持ってもらい、将来、高知県の「ものづくり」を担う人材に育てて欲しいとの思いから取り組んだ事業です。平成21年7月には第2回「科学教室」を開催予定で、今後も継続的に開催していきたいと考えております。



### ● 四銀ものづくりセミナーの開催

平成20年10月本店において(社)高知県工業会との共催で、高知工科大学の筒井副学長を講師にお迎えし、「ものづくり」をテーマにしたセミナーを開催しました。ものづくりに携わる企業の経営課題解決のお手伝いをする事で、地域社会・経済への貢献を図っていきたくと考えています。



### ● ミュージアム88 カードラリーin四国

四国霊場88ヶ所巡りになぞらえゲーム感覚で美術館・博物館を巡り、四国の芸術・文化・歴史に触れていただく企画です。このカードラリーを通じ地域の文化的風土のさらなる醸成や観光振興、ミュージアム施設及び四国全体の活性化を応援します。



### 法律相談、地域経済情報と企業経営のサポート

当行子会社である四銀キャピタルリサーチ(株)に業務委託するほか、(財)日本生産性本部との共催による経営相談会を行っております。

#### ■ 四銀キャピタルリサーチ(株)

法律相談	会社設立、手形・小切手などの有価証券、土地・家屋、金銭貸借、相続・贈与の法律問題などのご相談を承っております。
経営相談・経営コンサルティング	経営診断・マーケティングなど企業経営に関するアドバイス、コンサルティングを行っています。
税務相談	相続、贈与、不動産売買の税金、法人税の問題など税理士会より専門の税理士の派遣を受け、ご相談を承っております。
M&Aの支援	企業買収・売却、営業譲渡、譲受、資本提携及び業務提携などのお手伝いをします。
講演会・研修会への講師派遣	社員研修・地域経済・経営戦略などの講演を承っております。
ベンチャービジネスへの支援	ベンチャーキャピタルとしてベンチャー企業に投資を行います。
企業再生への支援	再生ファンドを通じた経営健全化のサポートを行います。